

MERCADO BRASILEIRO DE CAMINHÕES

[1º Semestre de 2026]



[BIM]³

1º Semestre - 2026

[FECHAMENTO]

Media diária - Emplacamentos

48.8K*

Caminhões emplacados

413/dia

2026 YTD

x

454/dia

2025 YTD

[HIGHLIGHTS]

1º semestre de 2026 ainda em retração, com 48,8 mil emplacamentos, queda de 10,5%. O crédito segue sendo o principal limitador de demanda. Juros elevados, seletividade bancária e maior inadimplência mantêm a decisão de compra mais restrita, especialmente para autônomos, pequenas transportadoras e clientes com menor capacidade de entrada.

O MOVE 2 deve ser interpretado como amortecedor da queda, não como retomada estrutural imediata. Como o programa ganhou tração operacional no fim de maio, seu impacto tende a aparecer mais claramente no **2º semestre**.

A demanda permanece concentrada nos modelos de maior giro e maior liquidez, reforçando a importância de pós-venda, disponibilidade de peças, rede capilar e valor de revenda. **A leitura regional e de mix será decisiva para medir o efeito real do MOVE 2.**

A relevância dos novos entrantes ainda é pequena, mas o crescimento é alto: enquanto o mercado total retrai 10,5%, o grupo **FOTON, JAC, SANY e XCMG** cresce 83,8%, ainda sobre uma base reduzida.

83,8%

Crescimento dos Novos entrantes

-10,5%

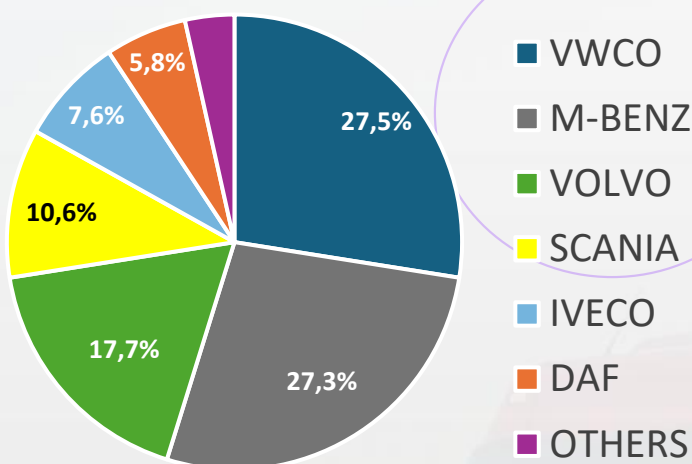
Retração do Mercado



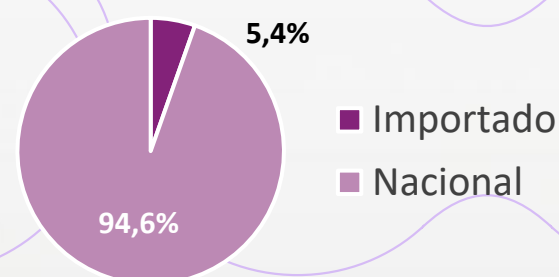
1º Semestre - 2026

[FECHAMENTO DO SEMESTRE]

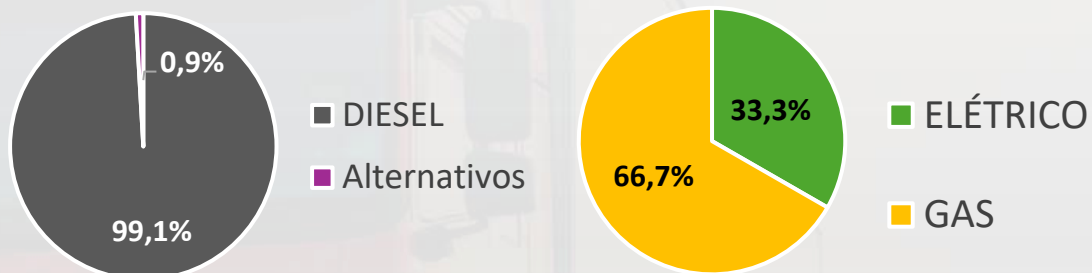
MKSTSHARE POR MONTADORA



Importação



Combustível



[HIGHLIGHTS]

O mercado permanece concentrado nas montadoras tradicionais. VWCO e Mercedes-Benz sustentam força nos segmentos de volume, enquanto Volvo, Scania e DAF concentram relevância nos pesados de maior valor agregado.

Importados e novas tecnologias aparecem como sinais competitivos, mas ainda não alteram a estrutura principal do mercado.

99% Diesel ainda domina o mix de emplacamentos

TOP 20 – 2026 YTD

[FECHAMENTO DO SEMESTRE]

26,6 MIL

TOP 20 2026 YTD

▼ 1,8% VS 2025 YTD



[R\$ 12,9 bi]

valor FIPE 0 km de referência

- 26,6 mil unidades no Top 20
- Ticket médio: ~R\$ 487 mil.
- Média diária: ~225/dia útil

#	MARCA / MODELO	2026	2025	Δ%	FIPE 0km
1	VWCO / DELIVERY 11.180	2.943	3.053	-3,6%	R\$ 322 mil
2	Volvo / FH 540	2.567	2.646	-3,0%	R\$ 742 mil
3	Mercedes-Benz / ACCELO 1117	1.811	457	+296,3%	R\$ 356 mil
4	Volvo / VM 290	1.658	2.130	-22,2%	R\$ 425 mil
5	VWCO / Constellation 26.260	1.617	1.386	+16,7%	R\$ 431 mil
6	Mercedes-Benz / ATEGO 2429	1.491	1.361	+9,6%	R\$ 432 mil
7	VWCO / Constellation 17.210	1.446	1.330	+8,7%	R\$ 377 mil
8	Volvo / FH 500	1.433	971	+47,6%	R\$ 741 mil
9	DAF / XF 530	1.427	1.857	-23,2%	R\$ 601 mil
10	Mercedes-Benz / ATEGO 1719	1.388	1.456	-4,7%	R\$ 368 mil
11	Volvo / VM 360	1.354	1.692	-20,0%	R\$ 437 mil
12	Volvo / FH 460	903	1.709	-47,2%	R\$ 738 mil
13	Mercedes-Benz / AXOR 2545	887	0	n.c.	R\$ 613 mil
14	DAF / XF 480	886	1.166	-24,0%	R\$ 601 mil
15	VWCO / DELIVERY 9.180	862	1.115	-22,7%	R\$ 313 mil
16	Mercedes-Benz / SPRINTER 417	840	681	+23,3%	R\$ 208 mil
17	Scania / R460	794	1.459	-45,6%	R\$ 716 mil
18	VWCO / Constellation 18.260	790	719	+9,9%	R\$ 421 mil
19	VWCO / Constellation 26.320	759	806	-5,8%	R\$ 462 mil
20	VWCO / Constellation 31.320	732	1.082	-32,3%	R\$ 530 mil

54,5% do mercado em 2026 YTD

49,7% do mercado em 2025 YTD

Fonte: Senatran / FIPE



[BIM]³

DISTRIBUIÇÃO REGIONAL

[FECHAMENTO DO SEMESTRE]

Emplacamentos | UF

TOP 5 CIDADES | Líder

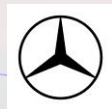
▼ SÃO PAULO



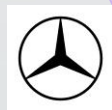
▲ RIO DE JANEIRO



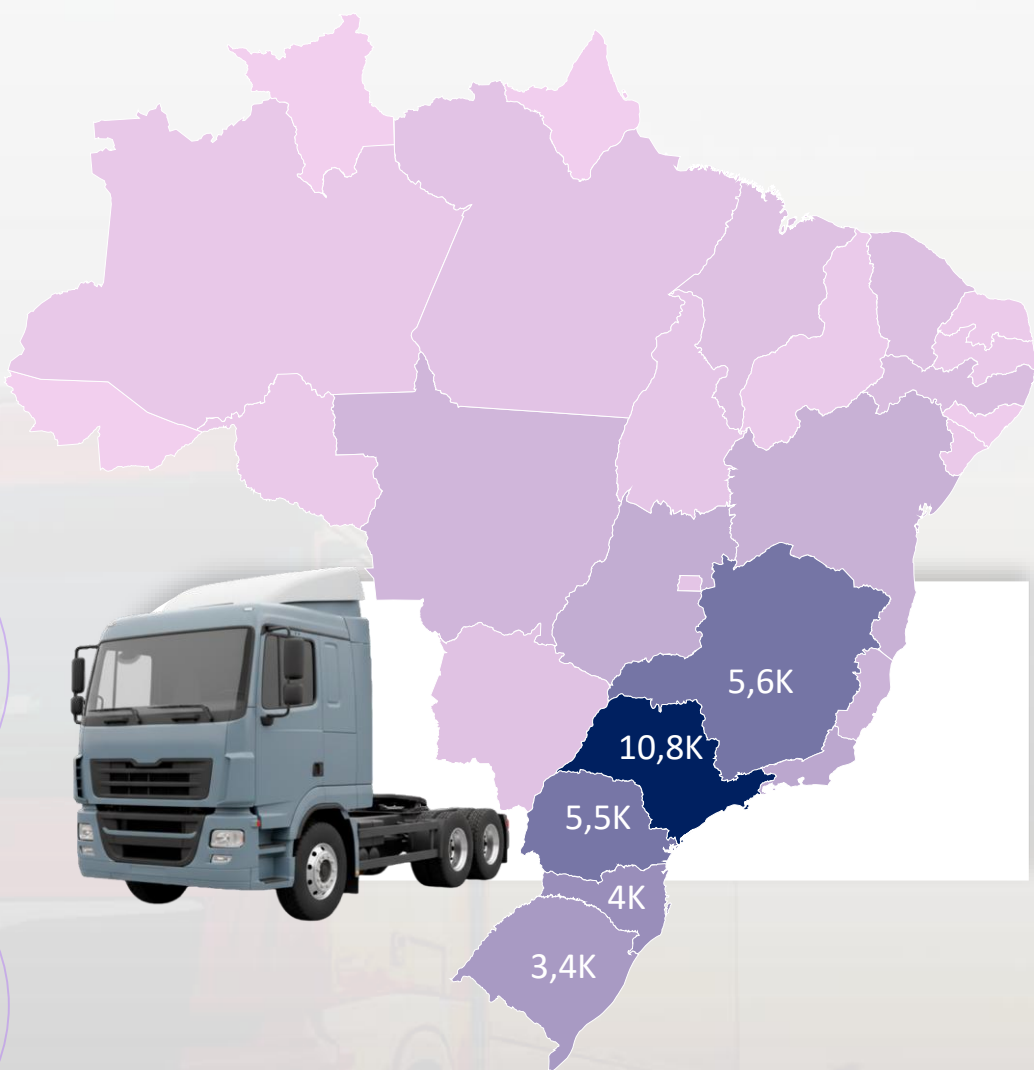
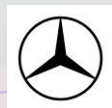
▼ BELO HORIZONTE



▼ CURITIBA



▲ BRASÍLIA



[DESTAQUES]

A leitura por UF mostra onde a demanda está concentrada e onde há maior sensibilidade ao ciclo econômico, crédito e atividade logística. Estados com forte presença agroindustrial, corredores de distribuição e concentração de frotistas tendem a reagir primeiro à melhora das condições de financiamento.

Municípios

Rio de Janeiro e Brasília revelaram crescimento de 23% e 17%, respectivamente, enquanto São Paulo, Belo Horizonte e Curitiba recuaram frente a 2025 YTD, com indícios de maior tração no varejo; a leitura por canal deve ser validada na abertura detalhada de vendas diretas vs varejo.



ESPECIALISTAS NA CADEIA AUTOMOTIVA E INDÚSTRIA

www.bim3.com.br

Serviços sob medida

Diagnóstico estratégico e planejamento,
Implementação de Inteligência
Competitiva, Aumento de Eficiência do
S&OP e Ambiente regulatório.

Produtos de inteligência

Relatórios de Market Insight, BIM³ tech:
Forecast e Tech Monitor & Trends.

Panorama setorial

Nosso compromisso é transformar a
escassez de dados em inteligência
acionável.



[BIM]³